

COMMERCIAL.E



Fondée en 2013, Classe 7 est une agence de communication Nantaise spécialisée pour les cabinets d'Expertise Comptable. Depuis sa création, l'entreprise connaît une croissance et est reconnue pour la qualité de ses services et son équipe.

Missions

Sous la responsabilité du Directeur de l'agence, vous serez en charge de développer l'offre Cabinet Digital et fidéliser nos abonnés :

- Gestion des contacts entrants (e-mail, téléphone) des prospects et clients
- Prise de rendez-vous, prospection téléphonique
- Vente de l'abonnement Cabinet Digital et produits dérivés
- Pilotage et coordination des projets en lien avec l'équipe créative
- Participer à l'élaboration des campagnes marketing pour générer du lead

Ce poste est essentiellement sédentaire, vous pourrez être amené.e à vous déplacer pour rencontrer certains clients/prospects mais également de participer à des salons/événements de la Profession.

Conditions de travail

Le poste est basé à Saint-Herblain. Le contrat proposé est un CDI. Poste à pourvoir au 01/06/2019.

La rémunération s'effectuera selon le profil (fixe + variable avec de belles perspectives de rémunération globale).

Candidature à adresser à :

Stén BIENVENU
sten@classe7.fr

Profil - Expérience - Compétences

De formation supérieure en commercial/communication/marketing. Vous êtes ouvert.e d'esprit, volontaire, rigoureux.se, organisé.e, autonome, créatif.ve et de tempérament passionné (par votre métier), vous savez vous intéresser à de nombreux sujets et les partager avec l'équipe.

Profil recherché :

- Goût des contacts humains et sens de la diplomatie
- Sens de l'organisation
- Respect des délais
- Maîtrise informatique (suite Office, maîtrise de l'environnement MAC)
- Bon regard esthétique / créativité / perfectionnisme / flexibilité et implication